

Neues Garant Gutes Schlafen-Konzept

# „Start-up now!“ für Gründer und Übernehmer



**GARANT**

Rheda-Wiedenbrück. Ein eigenes Bettenstudio zu gründen oder ein bestehendes Bettenfachgeschäft zu übernehmen, geht kaum ohne unternehmerisches Risiko. Als starker Partner und Mentor unterstützt Garant Gutes Schlafen seine Mitglieder bei dem Schritt in die Selbstständigkeit mit dem neuen Angebot für Existenzgründer „Start-up now!“.

**W**ir sind das starke Fundament, auf das Neugründer und Jungunternehmer bauen können“, erklärt Stefan Wieselhuber, Verbandsleiter Garant Gutes Schlafen. Von der ersten Geschäftsidee über einen fundierten Businessplan und professionellen Ladenbau bis zum Eröffnungstag – in allen Phasen der Existenzgründung steht der Verband seinen Partnern als zentraler Ansprechpartner zur Seite. „Wir bereiten unseren Handelspartnern die Basis für ein starkes und zukunftssicheres Unternehmen“, betont Wieselhuber. „Für uns bedeutet das: klare Profilierung und Positionierung im regionalen Markt, um sich von Mitbewerbern abzugrenzen.“

Um das zu erreichen, bietet Garant Gutes Schlafen Neugründern und Übernehmern Unterstützung in Form von Top-Konditionen bei allen Herstellern sowie Zahlungs- und Absicherungsvorteile durch die verbandseigene Zentralregulierung. Für die Profilierung sorgen ein individuelles Ladenbaukonzept und ein starkes Vermarktungspaket – offline wie auch online. Zudem begleitet der Verband Neuunternehmer mit betriebswirtschaftlicher Beratung auch über die Gründung hinaus.

Garant Gutes Schlafen bietet Bettenfachhändlern, die sich selbstständig machen möchten, umfassende Unterstützung. Die Basis für den gemeinsamen Erfolg ist dabei die offene, faire Kommunikation. „Uns ist

bewusst, dass das persönliche Gefühl ausschlaggebend dafür ist, ob eine Partnerschaft zustande kommt“, erklärt Stefan Wieselhuber. „Darum zeigen wir unseren Partnern von Anfang, dass uns ein wertschätzender Dialog auf Augenhöhe und ein partnerschaftliches Verhältnis wichtig sind.“

Für die Unternehmensgründung folgt der Verband einem klar strukturierten Prozessablauf. Zunächst stehen Information und Orientierung im Fokus. Bei einem persönlichen Kennenlerngespräch werden relevante Details für die Gründung besprochen, darunter Aspekte wie Geschäftsidee, Standort, Zielkundschaft und Zeitplanung. „Mit unserem Team prüfen wir die Geschäftsidee auf Herz und Nieren. Schon im ersten Gespräch können wir so ein Feedback zu Chancen und Risiken geben“, bekräftigt Rainer Müller, der Gründer in allen finanziellen und betriebswirtschaftlichen Fragen eng begleitet.

Danach beginnt die Planungsphase. Dazu gehört der auf fundierten Branchenzahlen basierende Businessplan ebenso wie die Absicherung über das Delkreder, sowie Vorbereitung und Begleitung zu Bankgesprächen. Der Ladenbau wird durch Garant Experten individuell konzipiert und umgesetzt – Sortimentsberatung inklusive.

Ein weiterer Punkt der Planungsphase ist die Entwicklung einer effektiven Mar-

**Das Beispiel Saar Betten in Saarbrücken zeigt, wie nah Planung und Umsetzung bei der Gestaltung der Verkaufsfläche beieinander liegen können.**





ketingsstrategie – vom Firmennamen bis zum eigenen Logo, von der Webseite bis zur Werbeplanung. Sind alle Details geklärt, beginnt die Umsetzung: Der Ladenbau kann starten – bei Bedarf mit einem kooperierenden Ausstatter. Für die Eröffnung des Bettenstudios stellt Garant Gutes Schlafen entsprechende Werbegestaltung am POS sowie professionelle Dekoration zur Verfügung. Mit dem Launch der Unternehmenswebseite wird die regionale Sichtbarkeit zusätzlich gesteigert. Die Werbemaßnahmen rund um die Eröffnung werden zentral koordiniert und mit Kampagnen auf Social Media und Google Ads Inhouse abgestimmt und umgesetzt.

Start-up now! trifft auf große Zustimmung von Industrie und Handel. Demirci Alci, Inhaber von Bettenstudio Schmidt schlafen.leben.wohnen, zieht ein positives Fazit: „Als Existenzgründer in einer durch die Corona-Pandemie besonders herausfordernden Zeit war mir ein starker Partner wie Garant Gutes Schlafen sehr wichtig.“ Alci sicherte mit seiner Übernahme das Bettenstudio in Lüdenscheid, das Maria Schmidt rund 20 Jahre erfolgreich geführt hatte. Er wurde dafür mit dem Haustex-Star 2021 in der Kategorie „Erfolgreiche Firmenübernahme“ ausgezeichnet.

Auch das Feedback aus der Industrie sei durchweg positiv, berichtet Stefan Wieselhuber: „Das zeigt sich in dem hohen Unterstützungswillen, etwa in Form von Platzierungsrabatten und Kontaktangeboten. Die Industrie möchte mit uns als Verband bestehende Standorte erhalten und neue schaffen.“ Das bekräftigt unter anderem Röwa-Chef Manfred Greiner: „Tolles Konzept mit Zukunftspotential! Wir sind gerne mit unseren beiden Marken Röwa und

Selecta dabei.“ Andreas Althammer, Geschäftsführer Optimo, ergänzt: „Die Garant Gruppe hat einen smarten, zielorientierten Lösungsansatz entwickelt, um dieses wichtige Zukunftsthema für den Handel voranzubringen. Davon profitieren wir alle.“

Mit dem Tag der Eröffnung endet die Mentorenrolle von Garant Gutes Schlafen noch nicht: „Wir möchten unseren Existenz-

gründern einen möglichst reibungslosen Start in die Selbstständigkeit bereiten. Deshalb sind wir auch noch drei Jahre nach der Eröffnung da, um mit Erfolgs- und Finanzkontrollen eine vorausschauende Liquiditätsplanung zu unterstützen und bei Fragen schnell und unbürokratisch Hilfe zu leisten“, so Rainer Müller.

„Um in der Unternehmensnachfolge einen nahtlosen Übergang zu ermöglichen, bereiten wir in unseren Juniorengruppen die angehenden Unternehmer auf die spätere Selbstständigkeit vor“, ergänzt Stefan Wieselhuber. „Außerdem bieten wir allen Partnern die Möglichkeit zur regelmäßigen Fort- und Weiterbildung, zum Beispiel im Rahmen unserer Erfahrungsgruppen und durch praxisorientierte Trainings der Garant Akademie. Wir sehen Start-up now! als eine Investition in die Zukunft des Bettenfachhandels.“ □

**besser Schlafen**  
HANNOVER

**Der Treffpunkt für einen  
besseren & gesünderen Schlaf**

**09. – 11. Februar 2023**  
**Messegelände Hannover**

Mehr erfahren: